BS Wutow GmbH
Telefon: +49 69 90550490
Telefax: +49 69 905504920

Sales Manager (m/w/d)

Unser Mandant ist ein mittelständischer Unternehmer der sich auf innovative Fahrzeugelektronik, effiziente Flotten- und Datenmanagementlösungen spezialisiert hat.

Seit 1948 der Name für Qualität und Innovation in der Fahrzeugtechnik – Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!
Das Unternehmen steht für maßgeschneiderte Systemlösungen und hochqualitative Fahrzeugtechnik, die seit Jahrzehnten unsere Kunden begeistert. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten **Finanzbuchhalter (m/w/d)**, der mit seiner Expertise und Leidenschaft unser weiteres Wachstum unterstützt.

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind der Ansprechpartner bzw. die Ansprechpartnerin für unsere Flotten- und Werkstattkunden im Nordwesten Deutschlands.
- Ihre Tätigkeitsschwerpunkte sind der Verkauf, die Beratung und die Projektabwicklung für unser Produktspektrum
- Telematiklösungen für Nutzfahrzeuge und Pkw
- Flottenmanagement-Software
- DTCO-Datenauswertung und -archivierung
- Prüfausrüstung und Zubehör für nach §57b ermächtigte Werkstätten
- Eigenverantwortliche Verhandlungsführung mit Kunden (m/w/d)
- Selbstständige Identifikation von geeigneten Kandidaten (m/w/d)

Ihr Profil:

- Für diese Position bringen Sie eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- erste Berufserfahrungen aus einer ähnlichen Tätigkeit mit. Branchenkenntnisse in der Nutzfahrzeuglogistik sind von Vorteil, aber nicht Voraussetzung.
- Sie haben Spaß daran, sich mit neuen Produkten und technischen Zusammenhängen auseinanderzusetzen, verstehen die Herausforderungen unserer Flottenkunden und beraten kompetent zu den Vorteilen unserer Produkte und Services.
- Bei der Neukundenakquise und der anschließenden Betreuung Ihrer Kunden überzeugen Sie mit Ihrer lösungsorientierten, eigenverantwortlichen Arbeitsweise, Organisationsgeschick und ausgeprägter Serviceorientierung.
- Persönlich zeichnen Sie sich durch Ihr sicheres, professionelles Auftreten und eine kommunikative, teamorientierte Persönlichkeit aus.
- Mit den gängigen MS-Office-Programmen sind Sie bestens vertraut, und Sie sind im Besitz eines PKW-Führerscheins.

Ihre Vorteile:

- eine vielseitige, reizvolle und herausfordernde Aufgabe mit Spielraum für eigenes Engagement
- flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und ein nettes Team
- selbstorganisiertes Arbeiten
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- Firmenfitnessprogramm EGYM Wellpass

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der unten stehenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408080A38111

Ihr Ansprechpartner:

BS Wutow GmbH
Eschersheimer Landstraße 6
60322 Frankfurt am Main

Telefon: +49 69 90550490
Telefax: +49 69 905504920

Seyran Demir
Senior Key Account Managerin

bs-wutow.de